

# calendari d'activitats 2022

(2n semestre)

## Emprenedoria

Set 13 i 27 / Oct 11 i 25 / Nov 8 i 22  
Des 13

De 10 a 11.30h

### Seminari de creació d'empreses (1,5h)

Analitzarem el perfil de l'emprenedor, eines d'avaluació de la idea empresarial, formes jurídiques, finançament, ajuts i subvencions i explicarem el pla d'empresa.

## Aula sistèmica

Set 22 / Oct 13 / Nov 17 / Des 15  
De 10 a 12h

### Taller multi-dimensional per emprenedors (2h)

Abordarem en grups reduïts, utilitzant el role playing, diferents aspectes claus de la persona emprenedora, per a treballar les competències transversals de l'emprenedoria multidimensional.

Oct 4

De 10 a 14h

### Formació multi-dimensional d'aprofundiment (4h)

Abordarem diferents temàtiques centrades en la persona emprenedora i aspectes clau per tal d'assolir les habilitats necessàries per emprendre amb èxit.

Nov 29

De 10 a 14h

### Masterclass (2h)

Experts de reconegut prestigi en diferents matèries oferiran una sessió magistral, per ajudar a les persones emprenedores a superar els reptes que impliquen la posada en marxa d'un negoci.

## Aula de comerç

Oct 25 i 27

De 15 a 16.30h

### Una crisi després d'una altra. Què fer ara en el comerç local? (3h)

En aquest taller abordarem com afrontar la digitalització i els nous hàbits de consum i veurem com crear una estratègia comercial que funcioni en l'escenari actual.

## Aula de consum

Nov 8

De 13.30 a 15.30h

### Garanties en la venda de béns de consum (2h)

Amb aquesta xerrada coneixerem la responsabilitat dels comerciants vers les garanties dels productes que tenen a la venda.

## Aula d'indústries culturals

Oct 27

De 10 a 12h

### Registre de marca en entorns culturals (2h)

Treballarem tots els aspectes relacionats amb el concepte de "marca" en l'àmbit de les indústries culturals. Com comprovar la validesa d'una marca, com registrar-la, com mantenir-la al cap del temps, etc.

## Aula de gestió

Set 15

De 10 a 13h

### Les claus per no fracassar quan emprenem (3h)

Descriurem quins elements són fonamentals a l'hora de reeixir quan s'empren. Aspectes importants a tenir en compte per que el nostre projecte tiri endavant.

Set 29

De 10 a 12h

### Requisits legals de les pàgines web (2h)

En aquest taller coneixerem quins són els requisits legals indispensables a tenir en compte a la pàgina web i com adaptar-los a les necessitats de cada empresa.

Oct 6

De 10 a 13h

### La Figura de l'autònom (3h)

Definirem els aspectes clau de la figura de l'empresari individual (àlies l'autònom/a), i les seves característiques principals en temes fonamentals com fiscalitat, laboral, seguretat social, etc.

Oct 18 i 20

De 10 a 14h

### Responem 5 preguntes clau sobre la situació econòmica del teu negoci i que no sàbies com contestar (8h)

Respondrem les 5 preguntes clau necessàries per a la gestió d'un negoci i que permeti a la persona promotora saber com està l'activitat o l'empresa, quins aspectes estan assolits i quins es poden millorar.

Nov 10

De 10 a 13h

### Gestió de l'autònom: llibres i factures (3h)

Coneixerem els diferents tipus de factura que existeixen i els elements que la configuren per tal d'aprendre a dissenyar-ne i coneixerem les peculiaritats de la factura electrònica. Aprendrem també com utilitzar els llibres de gestió obligatoris.

Nov 24

De 10 a 12h

### El compte de resultats (2h)

Mitjançant aquesta càpsula de gestió aprofundirem en el compte de resultats, els seus apartats i en com utilitzar-la de forma eficaç.

## Aula de màrqueting

Set 20

De 10 a 13h

### Prepara un bon elevator pitch amb storyboard (3h)

Mitjançant un storyboard dibuixarem l'estructura bàsica de l'elevator pitch del teu negoci i practicarem un discurs convincent.

Nov 21 i 22

De 9 a 14h

(presencial + online)

### Les 12 úniques maneres de captar clients (10h)

Coneixerem els canals de venda que hi ha a l'actualitat per a saber fer una bona estratègia comercial i aprendrem a fer una bona selecció de canals i a mesurar-ne els resultats.

## Aula tecnològica

Nov 3

De 9 a 15h

### LinkedIn, tens optimitzada la que ja és la millor xarxa de contactes que existeix? (6h)

Partint de l'anàlisi individualitzat del teu perfil, l'optimitzarem, amb consells personalitzats, per potenciar la teva presència en la que ja és la major xarxa de contactes digital que existeix.

Nov 15

De 10 a 14h

### Essència de copywriting web: de visitants a clients (4h)

Coneixerem les claus per redactar textos més atractius, més rellevants i amb més impacte comercial. Transforma el teu web en una autèntica eina de vendes.

## Networking

Nov 18

### La Nit de l'Emprenedoria

La Nit de l'Emprenedoria és un espai de trobada, obert i interactiu, perquè empresaris, emprenedors i professionals comparteixin i intercanviïn les seves experiències, coneixements i inquietuds. Consta d'una taula rodona de 20h a 22h, seguida d'un sopar-networking a peu dret.

Des 1

De 10 a 14h

### Netcoffee & Workshop (4h)

Espai de treball i intercanvi entre persones emprenedores en que a partir d'un taller molt pràctic es generaran espais per compartir i crear sinergies. Al final podrem prendre un cafè i ampliar la xarxa de contactes.

## Escola de Programació - MogenTIC

Set / Nov 2022

### Curs de Creació de pàgines web i programació

Emmarcat dins l'Escola de Programació MogenTIC, aquest curs està enfocat a l'aprenentatge de la programació tant de la part frontal i visible d'una pàgina web (front end), com de la part del darrere (back end), 100% subvencionat.

## Fires i activitats

Des 9, 10 i 11

### Fira de Nadal i el Torró Artesà

Des 12 al 17

### 40è aniversari del Mercat Municipal

Oct 3 al 8

### Fira EcoSocial

### Festa de Tardor al Mercat de Pagès

1r i 3r dissabte de mes

De 9 a 14h

### Mercadet d'Artesania



Ajuntament de Vilamajor



Ajuntament de Sant Pere de Vilamajor



AJUNTAMENT CANOVES I SAMALUS



Ajuntament de Vilalba Sasserra



Ajuntament de la Roca del Vallès